



UNIVERSIDAD DEL MAR

Campus Huatulco

Relaciones Internacionales

El Tratado de Libre Comercio Chile Canadá, un reflejo del Modelo de desarrollo chileno: algunos efectos sobre el sector exportador y el comportamiento de la inversión canadiense en Chile (1997-2008)

T E S I S

PARA OBTENER EL TITULO DE LICENCIADO

EN RELACIONES INTERNACIONALES

P R E S E N T A

IGNACIO PAREJA AMADOR

Directora: Lic. Teresa Hayna de Lozanne.

Santa Cruz Huatulco, Oaxaca, México.

Marzo, 2010

INTRODUCCIÓN

Hoy en día que existen redes de comunicación para conocer los diversos rincones del planeta y donde el fenómeno de la globalización es inevitable, podemos constatar la importancia adquirida por las relaciones internacionales, sobre todo en el ámbito económico.

Éstas se manifiestan en el regionalismo, el multilateralismo y el bilateralismo, los cuales se presentan en los diversos acuerdos de comercio preferencial que existen en todo el mundo y que son utilizados por los diversos Estados para fortalecer sus sectores productivos, explotar nuevos mercados para sus mercancías e invertir sus capitales excedentes.

Las estrategias de crecimiento económico con base en la exportación de bienes y servicios, es decir, por medio del Comercio Exterior son aplicadas por una gran cantidad de Estados en el Sistema Internacional.

Esta serie de estrategias se han visto favorecidas por las innovaciones tecnológicas, las cuales facilitan el comercio internacional y el flujo de capitales ya sea como medio (transportes), como mercancía misma o como insumo para la optimización de la producción. De lo anterior se puede establecer que las relaciones económicas internacionales de un país se dividen en dos vertientes principales: el flujo de bienes y servicios (comercio internacional) y el flujo de capitales (inversión extranjera).

Otro elemento necesario para comprender las relaciones económicas entre los Estados, son las condiciones de las relaciones político-diplomáticas, ya que influyen facilitando o inhibiendo los acuerdos que permiten los flujos comerciales y financieros. Dos Estados que viven en un entorno de paz y que tienen buenas relaciones políticas, cuentan con el potencial para generar mayores vínculos económicos que los beneficien, aprovechando los esquemas de dinamismo económico contemporáneo.

Es en este contexto de globalización y proliferación de Acuerdos de Libre

Comercio, en el cual abordamos nuestro trabajo de investigación que se titula: “El Tratado de Libre Comercio Chile Canadá, un reflejo del Modelo de desarrollo chileno: algunos efectos sobre el sector exportador y el comportamiento de la inversión canadiense en Chile (1997-2008)”.

Consideramos importante el tema abordado en primer lugar, porque Chile fue el primer país que instauró el Modelo neoliberal en la región latinoamericana, de manera que ha tenido más tiempo para adaptar el Modelo a sus condiciones internas, lo cual se refleja en su dinámica política comercial y en su estrategia de desarrollo con base en las exportaciones.

El conocer las particularidades, experiencias, estrategias y la evolución del Modelo de desarrollo chileno (a razón de su instauración temprana desde 1974) puede constituir un ejemplo para nuestro país, México, que implementó un Modelo neoliberal desde hace dos décadas, de manera que podemos observar las ventajas y desventajas de este Modelo económico desde la óptica de la experiencia chilena.

En segundo lugar sabemos que el Tratado de Libre Comercio Chile Canadá (TLCCHC) fue el primer tratado de libre comercio que firmó un país del G8 (industrializado) con un país en vías de desarrollo de Sudamérica. Esto es importante porque nos permite identificar la manera en la que interactúan dos Estados con diferencias importantes (PIB, población, clima, recursos, etc.), pero con similitudes en los ámbitos de competencia, productividad y transparencia gubernamental.

En tercer lugar el TLCCHC representa el primer eslabón de la estrategia comercial chilena, misma que hoy en día se ha expandido a los cinco continentes. Este tratado fue una experiencia de aprendizaje, que sirvió al gobierno chileno para conocer el comportamiento de su sector exportador en un mercado con alto poder adquisitivo, y así poner en práctica este conocimiento/experiencia en los demás TLC que Chile ha firmado alrededor del mundo.

El objetivo general de la presente investigación es conocer los cambios tanto en los patrones de comercio como en la inversión, durante los primeros doce años del TLCCHC, para establecer si la estrategia empleada por Chile le trajo resultados positivos.

Para cumplir con este objetivo tuvimos que establecer una serie de objetivos secundarios, en los cuales buscamos: identificar a qué estrategia económica responde el TLC, comprobar si el Modelo de desarrollo Chileno es neoliberal, demostrar que el TLCCHC fue un reflejo del Modelo de desarrollo chileno, conocer las razones que impulsaron a Chile y Canadá para firmar un TLC, y por último, conocer los cambios en la relación económica entre ambos países, desde una perspectiva de las variables que afectan a Chile: sector exportador y la dinámica de la inversión canadiense en el país sudamericano.

La hipótesis de nuestra investigación es que durante los primeros doce años del TLCCHC, las relaciones económicas entre ambos países mejoraron, aumentando el peso de Canadá como socio comercial e inversor en el país sudamericano.

Sin embargo, no nos limitaremos a un enfoque estrictamente económico, de hecho, las relaciones internacionales se caracterizan por ser multidisciplinarias, por lo que abordaremos el tema de una manera compleja, tomando en cuenta los antecedentes, el contexto político, el contexto económico y la interpretación de los resultados como principales herramientas de análisis.

Pretendemos además, mostrar un contexto histórico con el fin de que el lector tenga un panorama general, que le permita entender las razones de los acontecimientos.

Procuramos que el estudio no se limitara a una mera evaluación de los efectos del TLCCHC en Chile, sino que tuvimos la intención de exponer un margen que nos permitiera tener una clara idea de lo que es el Modelo económico chileno y sus raíces neoliberales, de la historia del país y de sus relaciones bilaterales con Canadá a profundidad.

La presente es una investigación documental del tipo cualitativo, el cual se caracteriza por ser inductivo, interpretativo, iterativo y recurrente, de manera que trataremos las distintas temáticas con base en la recolección de datos, el análisis de los mismos y el desarrollo de hipótesis que nos apoyaran a completar el estudio.

Hacemos la aclaración de que durante el transcurso de nuestro trabajo, tratamos de resolver interrogantes secundarias, que surgieron a lo largo de la investigación y que fueron elementos necesarios para completarla.

La primera fue demostrar que el TLCCHC fue un reflejo del Modelo de desarrollo chileno, el cual se inspira en los postulados de la corriente neoliberal de economía, cuyos principios son aplicados en Chile a mediados de la década de los setenta, como consecuencia del golpe de Estado y de la instauración de una dictadura militar que duró diecisiete años. Proporcionamos una posible respuesta a esta interrogante en los dos primeros capítulos donde expondremos lo referente al Modelo neoliberal y su aplicación en Chile.

En el primer capítulo presentaremos lo concerniente a la base teórica que sostiene a la corriente neoliberal, éste tiene como objetivo, por un lado, mostrar un contexto de los elementos principales de la economía clásica, a razón de tener presente los antecedentes de la corriente neoliberal, y por el otro, definir cuáles son los postulados más sobresalientes del neoliberalismo, con el fin de conocer las características que definen a esta corriente de pensamiento económico. Lo cual nos permitirá en el próximo capítulo establecer si el Modelo de desarrollo chileno es o no neoliberal.

Para ello, el capítulo retoma los postulados de la escuela clásica de economía, sin olvidar el periodo del dominio del pensamiento keynesiano, ya que este Modelo precede, en cuestión de aplicación, al neoliberalismo. Además fue un Modelo que estuvo en boga durante los años de postguerra, y representa la evolución del pensamiento clásico-liberal, incorporando la idea de la responsabilidad estatal en materia económica. Por último expondremos el pensamiento de los principales autores del neoliberalismo: Von Mises, F.A. Hayek y Milton Friedman.

Asimismo, en el primer capítulo abordamos una breve explicación del “Consenso de Washington”, el cual se define como las recomendaciones (inspiradas en el pensamiento neoliberal), que siguieron los países de América Latina en cuestión de política económica, después de la caída del bloque soviético y cuando éste vio disminuida de manera importante su influencia en la región, para

finalizar con algunos lineamientos que nos permiten identificar a un país como neoliberal.

Siguiendo un orden de teoría-práctica, en el segundo capítulo hacemos referencia a la aplicación del Modelo Neoliberal en Chile, poniendo atención a las políticas económicas que se instauraron después del golpe de Estado, y que delinearon el actuar económico de aquella nación. Estas políticas fueron ejecutadas por “los Chicago Boys”, un grupo de tecnócratas que recibieron instrucción y consejo directo de Milton Friedman, y que aprovecharon el entorno del Chile de Pinochet para efectuar las reformas neoliberales. El análisis de las políticas económicas adoptadas por el gobierno chileno nos permitirá determinar si éste puede considerarse neoliberal o no.

Posteriormente en el mismo capítulo trataremos el tema de la estrategia comercial del Chile de la década de los noventa. El cual tiene como propósito revelar si esta estrategia cumple con los postulados del neoliberalismo, de forma que se busca comprobar que el TLCCHC, al ser parte de ella, es un reflejo del Modelo de desarrollo Chileno.

En el tercer capítulo tratamos de dar respuesta a la segunda interrogante de la investigación, la cual se refiere a la racionalidad que siguieron Chile y Canadá para firmar un TLC, siendo que sus relaciones políticas se percibían como lejanas y distantes durante casi todo el siglo XX.

Por ello cuestionaremos cuáles fueron las razones y condiciones que permitieron la institucionalización bilateral de las relaciones comerciales entre ambos países, respuesta que sostendremos sobre la base de los antecedentes de la relación bilateral entre Chile y Canadá durante el siglo pasado. Ésta se caracterizó por un acercamiento a nivel económico y un distanciamiento a nivel político, producto de la ilegalidad del golpe de Estado y de las diferencias que existían en la forma de gobernar, de los dos personajes más importantes de ambos países durante la década de los setenta y los ochenta: Augusto Pinochet y Pierre Elliott Trudeau.

Conjuntamente nos apoyaremos en el análisis del contexto internacional que planteó el diplomático mexicano Juan José de Olloqui, en el cual buscaremos

demostrar que el regreso de la democracia en Chile fue lo que permitió el acercamiento entre ambos países. Además expondremos las posibles razones no oficiales de ambos Estados para firmar un acuerdo de esta envergadura, las cuales derivan de las características de los mismos. Esto es relevante porque nos permite conocer la importancia de la variable democrática en el proceso de acercamiento que tuvieron ambos países para firmar el Acuerdo.

En el cuarto capítulo buscaremos dar respuesta a la interrogante principal de la presente investigación, donde trataremos de probar si el TLCCHC mejoró las relaciones económicas entre ambos países, aumentando el peso de Canadá como socio comercial y financiero de Chile.

Para esto dividiremos el capítulo en dos partes: en primer lugar mostraremos los antecedentes, la composición y los montos que representaban las exportaciones de Chile a Canadá antes y durante los primeros doce años del TLCCHC y lo compararemos con el comportamiento de las exportaciones al mercado global, con el fin de dimensionar la importancia del mercado canadiense para el sector exportador chileno.

Posteriormente mostraremos lo referente al comportamiento de la inversión extranjera directa (IED) proveniente de Canadá durante el mismo periodo, donde expondremos a cuanto ascendían los flujos de inversión canadiense, a donde se dirigían, qué porcentaje representaban para Chile, antes del Tratado y sus cambios después de los primeros doce años del TLC. Lo anterior nos permitirá saber si se cumplieron las expectativas de Chile de mejorar sus relaciones comerciales con Canadá al identificar los cambios en los patrones de comercio e inversión a partir de la firma del TLCCHC.

Por último, presentaremos las conclusiones, las cuales dan respuesta, en un primer momento a las interrogantes planteadas a lo largo de la investigación, para posteriormente comprobar en específico si a partir del TLCCHC mejoraron o no las relaciones económicas entre ambos países, aumentando el peso de Canadá como socio comercial e inversor en Chile. Además expondremos una breve reflexión sobre las lecciones que podemos aprender del Modelo chileno, así como nuestras propuestas y recomendaciones al mismo.